



## Stellenausschreibung

Für unser Verkaufs- und Beratungs-Team suchen wir per sofort einen

### Sales Consultant 100% (m/w/d)

Die Idea Creation GmbH ist ein innovatives und erfolgreiches Unternehmen, das sich auf das Gutschein- und Ticket-Business spezialisiert hat. Mit e-guma bieten wir Dienstleistungsbetrieben eine Cloud-Software zum Verkaufen, Verwalten und Vermarkten von Gutscheinen, Event- und Eintrittstickets mit eigenem Onlineshop an. Bereits über 1'500 Kunden setzen unser System begeistert ein.

Als Sales Consultant bist du mitverantwortlich, potenzielle Neukunden für unser e-guma Gutschein- und Ticket-system zu finden, zu beraten und zu begeistern. Gemeinsam legen wir die Strategie fest, wie wir neue Kunden und Märkte akquirieren und Präsentationstermine einfädeln. Du präsentierst und verkaufst e-guma persönlich beim Kunden vor Ort oder über Videokonferenz. Im Verlauf der Verkaufsverhandlungen werden auch die Gegebenheiten des möglichen Projektes abgeklärt und der bestmögliche Lösungsansatz erarbeitet. Eine gute Absprache mit dem Projekt- und Entwicklungsteam ist deshalb wichtig. Du verfügst über Verkaufsgeschick und hast den Willen, unser Produkt begeisternd und hervorragend zu repräsentieren.

Deine Aufgaben:

- Du präsentierst e-guma im Innen- und Aussendienst und berätst potenzielle Kunden.
- Mit deinem Verkaufsgeschick überzeugst und gewinnst du neue spannende Projekte.
- Du behandelst eingehende Anfragen und fädelt dir selbst Termine ein.
- Du gehst proaktiv auf die Suche nach potenziellen neuen Kunden und Märkten und akquirierst sie.
- Du repräsentierst e-guma bei Messen und Anlässen.
- Du verstehst unsere Produkte und die Prozesse unserer Kunden, damit du die optimale Lösung vorschlagen und wichtige Punkte für unser Projektteam abklären kannst.
- Du bleibst stets auf dem neuesten Stand, da es regelmässige Updates und Weiterentwicklungen gibt.
- Du klärst intern mit unserer Softwareentwicklung die Umsetzbarkeit von Kundenwünschen und neuen Funktionen, die vom bestehenden System abweichen.
- Mit deinen Ideen und Inputs hilfst du aktiv mit, unsere Produkte und Prozesse zu verbessern.

Dein Profil:

- Deine Muttersprache ist Deutsch, gute Französisch- und Englischkenntnisse sind von Vorteil.
- In Meetings und Telefonaten kommunizierst du überzeugend und bringst Verkaufstalent mit.
- Du bist selbständig, sorgfältig und verfügst über eine schnelle Auffassungsgabe sowie ein hohes Mass an Eigenverantwortung.
- Erfahrungen in den Branchen Hotellerie, Gastronomie und/oder Tourismus sind von Vorteil.
- Du verfügst über einen guten Schreibstil für Texte, die begeistern.
- Sehr gute PC-Anwenderkenntnisse und ein Flair für Technik sind wichtig. Wir arbeiten mit modernen und cloudbasierten Tools und bringen selbst sehr regelmässig Weiterentwicklungen auf den Markt.
- Du bist offen für eine vielseitige Tätigkeit und wachst gemeinsam mit uns.

Im Homeoffice oder im Büro in Zürich erwartest dich ein kollegiales, unkompliziertes und flexibles Arbeitsklima mit flachen Hierarchien. Bei uns kannst du innovative Ideen einbringen und umsetzen. Du lernst ein neues Geschäftsfeld mit enormem Potential kennen und arbeitest mit führenden Betrieben aus Hotellerie und Tourismus zusammen. Wir haben Grosses vor und freuen uns auf dich!

Bewerbung bitte nur per E-Mail an: [m.gerber@e-guma.ch](mailto:m.gerber@e-guma.ch)  
Zuständig: Martin Gerber, Co-Founder & Managing Partner